



Вакансия - Брокер/менеджер по продаже первичной недвижимости в Санкт-Петербурге

[Главная](#) / [Санкт-Петербург](#) / [Менеджер](#) / Брокер/менеджер по продаже первичной недвижимости

Размещено: 8 окт. 2021 г.

Зарплата: от 250 000 руб.

Для того чтобы откликнуться на вакансию, перейдите по ссылке ниже:

https://gorodrabot.ru/vacancy/567204571/broker_menedjer_po_prodaye_pervichnoy_nedvijimosti_sankt-peterburg?utm_medium=frompdf&utm_source=gorodrabot&utm_campaign=generate-pdf&utm_content=source_name

Агентство недвижимости «PULSE» на рынке более 2 лет.

Мы - активно растущая компания с **амбициозными сотрудниками**. В настоящий момент занимаем третье место в рейтинге лучших партнеров застройщика RBI. По итогам прошлого года заняли третье место в номинации «Лучший новый партнёр года». Двое из нашей команды входят в ТОП-21 брокеров в рейтинге одного из лучших застройщиков Петербурга.

Для нас важно развитие как каждого отдельного менеджера, так и всей компании.

Поэтому мы внедряем новые инструменты, помогающие сотрудникам вместе с нами зарабатывать больше.

Цель компании на ближайшие полгода: выйти на рынок недвижимости г.Москва.

Причина почему открыта вакансия: расширяем компанию.

Задачи которые ты будешь выполнять:

- ✓ Продавать объекты недвижимости комфорт+, бизнес, премиум-класса
- ✓ Выполнять план продаж
- ✓ Обрабатывать входящие заявки
- ✓ Вести переговоры с клиентами, организовывать встречи и просмотры объектов
- ✓ Рассчитывать условия, формы оплаты и подбирать способы приобретения квартиры
- ✓ Сопровождать клиента по полному циклу сделки
- ✓ Фиксировать информацию по сделкам в АМО CRM (если не работали в ней - не страшно, поможем разобраться)

Что нужно знать и уметь:

- Опыт в сфере недвижимости от 1 года (с подтверждением результатов - либо количество сделок в месяц - от 3-ёх, либо не менее 10 сделок за прошедший год в чеке от 10млн.руб.)

- Наличие высшего образования будет преимуществом
- Свободное владение ПК
- Грамотная устная и письменная речь, отличные коммуникативные навыки
- Умение слышать и располагать к себе клиента
- Знания техник продаж, работа с возражениями
- Умение быстро ориентироваться и принимать правильные решения
- Активная жизненная позиция, пунктуальность, ответственность, внимательность, нацеленность на результат, оптимизм, высокая степень самоорганизации и работоспособности

Мы 100% работаем, если ты:

- Стремись к повышению своего профессионализма и уровня заработка
- Любишь общаться с людьми
- Для тебя **результат важнее процесса**
- Ты хочешь много зарабатывать и готов для этого делать всё, что не противоречит

Нам точно НЕ ПОДОЙДЕТ человек, который:

- Может позволить себе закрыть месяц без выполнения плана
- Привык к стабильному заработку, не имеет чувство азарта перед возможностью зарабатывать больше.

Что мы предлагаем:

- 4 смены в неделю (т.е. график 4/3) С 10.00 до 20.00 в будние дни; с 11.00 до 18.00 в выходные.
- Испытательный срок - 3 месяц. Мы ждём от тебя в первый месяц как минимум две платные брони, с закрытием сделок в следующем месяце.
- Зарплата - от 250 000 руб. Задержек по выплатам не бывает. Честность и четкость - важные слова для нас.

Что ты получишь:

- Возможность вырасти до Руководителя группы брокеров и далее - до РОПа (при желании)
- Возможность перевода в филиал г.Москва (в ближайшей перспективе)
- Работа в сегменте комфорт и бизнес-класса (чеки выше среднего)
- Заряженный, амбициозный, дружный, молодой коллектив
- Постоянное личностное развитие. Нам важно, чтобы каждый в команде стал лучшей версией себя
- Оформление согласно ТК РФ*
- Работа в комфортном офисе в центре города (в БЦ класса А+) - в 5 мин. от ст.м. Звенигородская/Пушкинская и Лиговский пр.
- Неограниченные возможности для финансового, карьерного и профессионального роста на рынке недвижимости
- Корпоративные мероприятия и деловые путешествия
- Итальянский вкусный кофе, зефирки и печеньки !

Чтобы пройти отбор:

- пришли резюме
- заполни анкету
- пройди тестовое задание

Будь настойчивей и внимательней, ведь уже на этапе анкеты есть конкуренция!

Сооснователь компании познакомится на личном собеседовании с теми, кто пройдет все этапы!

Занятость: [Полная занятость](#)

Опыт работы: От 1 года

Образование: Не указано

Работодатель: ИП Гусейнов Тимур Шамилович

Телефон: +79044412822

Адрес: [Санкт-Петербург](#)

E-mail: novikova@pulse-estate.ru

Сферы деятельности

- [Высший менеджмент](#)
 - Строительство, Недвижимость
- [Консультирование](#)
 - Недвижимость
- [Строительство, недвижимость](#)
 - Жилье

- Посмотреть все вакансии в [Санкт-Петербурге](#)