



Вакансия - Менеджер по работе с клиентами b2b в Воронеже

[Главная](#) / [Воронеж](#) / [Менеджер](#) / [Менеджер по работе с клиентами b2b](#)

Размещено: 10 июн. 2021 г.

Зарплата: 30 000 - 65 000 руб.

[Источник вакансии](#)

"БикоТендер" - это Федеральная База Закупок № 1 в РФ и СНГ, осуществляющая полный цикл работ в тендерном рынке (поиск тендеров, проверка закупок и заказчиков, помощь в оформлении документации, юридическое сопровождение, финансовые услуги, оформление ЭЦП).

Основные факты о ГК "БИКОТЕНДЕР":

- 16 лет на рынке.
- 180 человек в штате.
- 6 филиалов в России.
- Официальные разработчики программных продуктов для работы в тендерном рынке ("Роспатент"): база тендеров bicotender.ru, аналитический модуль bicotender.ru, TRM-система (CRM-система для тендерного отдела).
- 13 476 компаний уже работает с нами на постоянной основе.
- Лицензия ФСБ на право помощи в сопровождении участия в закупках.
- Лицензия "Центробанка" на финансовые услуги.
- Проведение обучающих и информационных мероприятия в сфере закупок по России

Кого мы ищем себе в команду:

Талантливых людей, которые готовы любить свое дело, болеть за результат собственный, за результат компании, для которых сопровождение клиентов — это способ реализации себя, возможности окружать себя успешными людьми, возможность собственного развития и высокого дохода, на который влияют Ваши личные результаты.

Мы предлагаем работу в команде над одним из крупнейших порталов в сфере тендеров (ТОП-3).

Обязанности:

- Сопровождение услуг **ГК ViCo**: Подбор и продажа оптимального пакета услуг для клиента с учетом его потребностей, помощь в участии в тендерах (государственных и коммерческих).
- Исходящие звонки клиентам по всей России и странам СНГ (**без поиска и холодных звонков!**), работа по готовым заявкам.
- Самостоятельное ведение клиента на всех этапах сделки.
- Работа в CRM системе.

Это Ваша должность, если:

- Имеете опыт работы в продажах от 6 месяцев.
- Обладаете следующими личными качествами: активная жизненная позиция, позитивность, нацеленность на результат, трудолюбие, хорошие коммуникативные навыки, **желание профессионально расти и зарабатывать.**

Условия:

- Корпоративное обучение в процессе работы.
- Достойный уровень дохода: оклад от 30 000 + % от заключенных контрактов (уровень Вашего дохода будет зависеть только от Вас, при этом конкретного "**потолка**" нет). Зарплата полностью **белая**.
- Корпоративная мобильная связь.
- Официальное оформление с первого рабочего дня в соответствии с ТК РФ, оплачиваемый отпуск и больничный.
- насыщенная корпоративная жизнь, корпоративы в Москве за счет компании.
- График: 5/2 (пн.-пт.), с 9:00 до 18:00, 1 час обед.
- Офис находится по адресу: Воронеж, ул. Кольцовская

Занятость: [Полная занятость](#)

Опыт работы: От 1 года

Образование: Не указано

Работодатель: [ООО "BicoTender"](#)

Телефон: +79258921833

Адрес: [Воронеж](#), Кольцовская, 9А

E-mail: anastasya.ivanova@bico.su

Сферы деятельности

- [Продажи](#)
 - [Менеджер по работе с клиентами](#)
 - [Продажи по телефону, Телемаркетинг](#)
 - [Тендеры](#)
 - [Услуги для бизнеса](#)
- [Закупки](#)
 - [Тендеры](#)

- Посмотреть все вакансии по запросу "[Менеджер по работе с клиентами b2b](#)"
- Посмотреть все вакансии в [Воронеже](#)